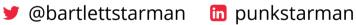
Embrasser l'incertitude

William Bartlett

@ william.bartlett@zenika.com



Zenika Nantes





William Bartlett

- ▶ dev à 10 ans
- agiliste à 18 ans
- consultant agilité/DevOps/Craft
- praticien complexité



Sponsors Premium





























Innover, Simplifier, Partager,











L'incertitude gênante

Nous avons externalisé notre relation avec l'incertitude à des marchands de certitudes.

— Diego Espinosa



L'incertitude gênante

Dieu ne joue pas aux dés.

— Albert Einstein



L'incertitude gênante

Ce qu'Einstein ne voulait pas admettre, c'est qu'il fût fondamentalement impossible de connaître tous les paramètres nécessaires à une détermination complète des processus. «Dieu ne joue pas aux dés», dit-il souvent dans ces discussions. Einstein ne pouvait donc pas se résigner à accepter les relations d'incertitude, et il s'efforcait d'imaginer des expériences où ces relations ne pussent pas être appliquées.

— Werner Heisenberg



Embrasser





...l'incertitude



...l'incertitude





...l'incertitude



83 % des radiologues ne voient pas le gorille. Les 17 % restants doutent de leur expérience.



Incertitude et complexité





Incertitude et complexité





Section 1

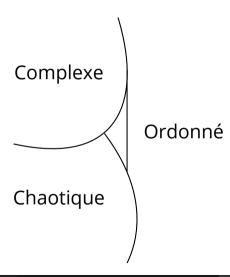
Penser Complexité



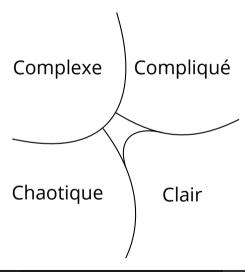
keu-né-vine

- Cadre conceptuel de sense-making
- Conçu et développé par Dave Snowden

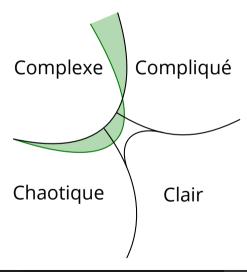




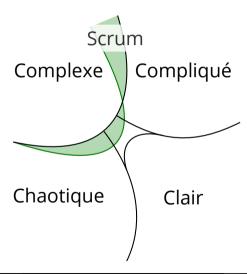




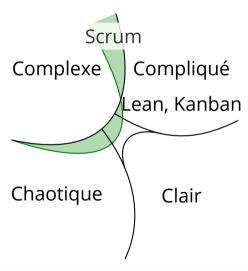




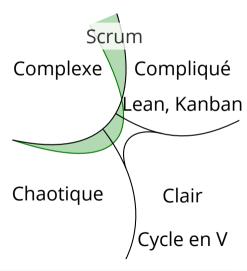














Section 2

Ce que vous savez déjà



Exaptation





Confiance





Section 3

Le respect des cultures



La complexité du maki





La complexité du maquis





La complexité du maquis

«Le maquis, l'impénétrable maquis, formé de chênes verts, de genévriers, d'arbousiers, de lentisques, d'alaternes, de bruyères, de lauriers-tins, de myrtes et de buis, que relient entre eux, les mêlant comme des chevelures, les clématites enlaçantes, des fougères monstrueuses, des chèvrefeuilles, des cistes, des tamarins, des lavandes, des ronces, jetant sur le dos des monts une inextricable toison.»

— Prince Roland Bonaparte, Une excursion en Corse, Paris, 1891.



Concevoir la cible



- Concevoir la cible
- Interviewer



- Concevoir la cible
- Interviewer
- Co-construire un consensus



- Concevoir la cible
- Interviewer
- Co-construire un consensus
- Annoncer un gros projet de transformation



- Concevoir la cible
- Interviewer
- Co-construire un consensus
- Annoncer un gros projet de transformation
- Se focaliser sur des livrables (output)



- Concevoir la cible
- Interviewer
- Co-construire un consensus
- Annoncer un gros projet de transformation
- Se focaliser sur des livrables (output)
- Se focaliser sur des résultats (outcome)



L'approche complexe est plus simple

Cartographier le présent



L'approche complexe est plus simple

- Cartographier le présent
- Explorer les possibilités adjacentes



L'approche complexe est plus simple

- Cartographier le présent
- Explorer les possibilités adjacentes
- Démarrer une expédition avec un sens de l'orientation



L'approche complexe est plus simple

- Cartographier le présent
- Explorer les possibilités adjacentes
- Démarrer une expédition avec un sens de l'orientation
- Mesurer des vecteurs (= $d \times \overrightarrow{u}/E$)



L'approche complexe est plus simple

- Cartographier le présent
- Explorer les possibilités adjacentes
- Démarrer une expédition avec un sens de l'orientation
- Mesurer des vecteurs (= $d \times \overrightarrow{u}/E$)
- Stimuler plein de petites actions locales



Employee Net Promoter Score

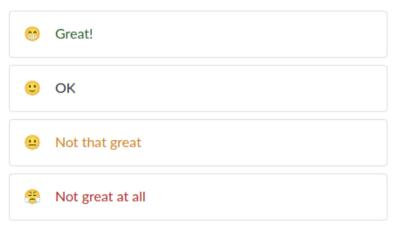
Recommanderez vous votre entreprise?

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



L'humeur du mois

Choisissez un emoji





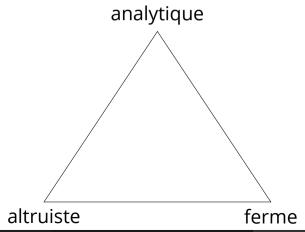
SenseMaker

Si votre meilleur e ami e décrochait un entretien d'embauche chez votre employeur, que lui raconteriez-vous?



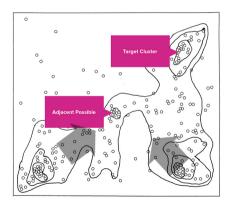
SenseMaker

L'intervention du manager était ...





Plus comme ça ...moins comme ça





Signes attendus de succès Actions d'amplification Nom Description Signes possibles d'échec Actions d'atténuation Pourquoi est-ce cohérent?



Naïve?

Oblique?

Nom



- Nom
- Description



- Nom
- Description

Signes attendus de succès



- Nom
- Description

Signes attendus de succès

Actions d'amplification



- Nom
- Description

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec

Actions d'amplification



- Nom
- Description

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec

- Actions d'amplification
- Actions d'atténuation



- Nom
- Description

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec
- ▶ Oblique?

- Actions d'amplification
- Actions d'atténuation



- Nom
- Description

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec
- Oblique?

- Actions d'amplification
- Actions d'atténuation
- ▶ Naïve?



- Nom
- Description
- Cohérence

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec
- Oblique?

- Actions d'amplification
- Actions d'atténuation
- ▶ Naïve?



- Nom
- Description
- Cohérence

- Signes attendus de succès
- Signes potentiels d'échec
- Oblique?

- Actions d'amplification
- Actions d'atténuation
- ▶ Naïve?





Cohérence

Cohérence

Une raison plausible de croire que l'action aura un effet bénéfique.

- absence de preuve
- absence de contre-preuve



Portefeuille d'explorations

Diversification



Portefeuille d'explorations

- Diversification
- Contradictions



Portefeuille d'explorations

- Diversification
- Contradictions
- Parallélisation



Un sens d'orientation



Où est le nord?



Section 4

Précipiter la sérendipité



La bonne longueur d'onde





Provoquer les mutations



Distribuer l'idéation





Section 5

Conclusion



Arrêtons

- de croire à des méthodes passe-partout
- d'exiger l'alignement
- de toujours réduire la complexité



Commençons

- à valoriser la différence
- à chercher la cohérence
- à surfer sur la complexité



Pour aller plus loin

- Guide pratique de l'UE
- ► Le wiki, Cynefin.io
- Le livre rouge Cynefin

Feedback SenseMaker

