

Che cos'è un Insurtech?

L'Insurtech è quel settore assicurativo che si occupa di proporre prodotti e servizi assicurativi in modalità web-based

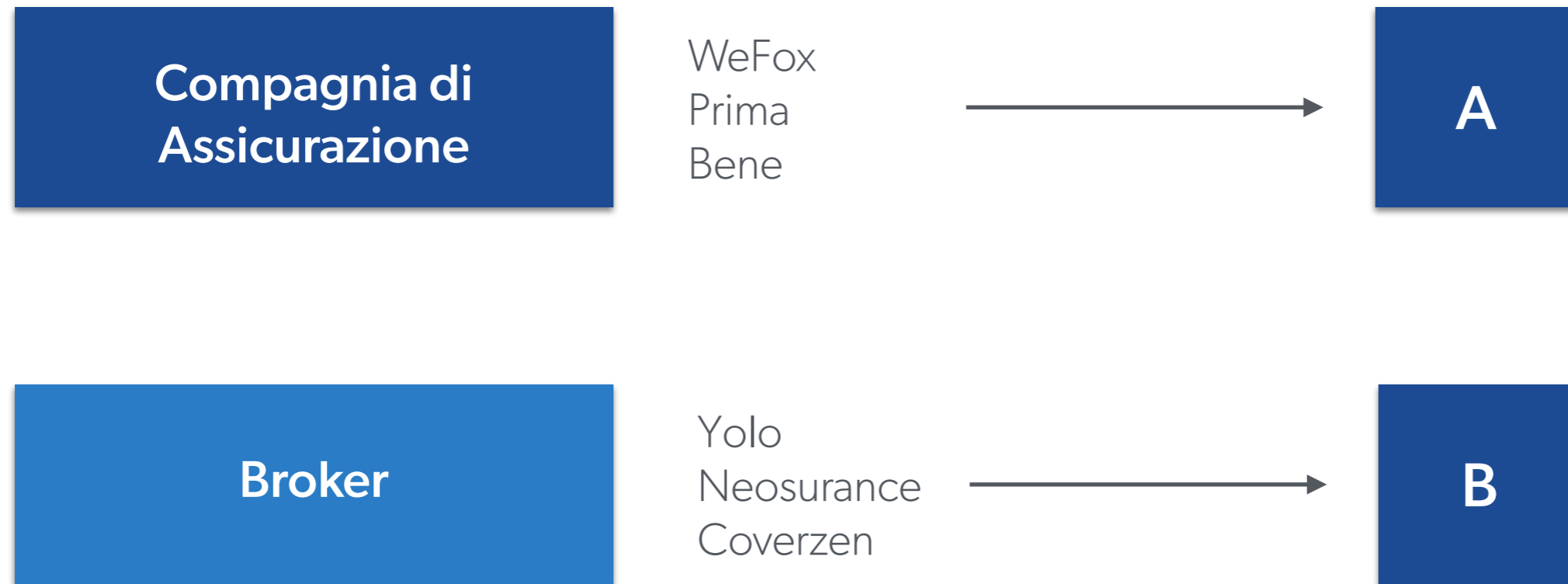
Artificial Intelligence

BlockChain

Machine Learning

IoT

Che forma giuridica ha un Insurtech?



Come generalmente nasce un Insurtech?

- 1 Bootstrap**

Fase embrionale, basata su un'idea che inizia a prendere i contorni di un progetto organizzato che va testato. Ricerche di mercato, benchmarks.

Founders
- 2 Seed**

Primi prototipi del prodotto, MVP (Minimum Viable Product) per ottenere i primi feedback dal mercato.

business angel, banche, acceleratori o crowdfunding
- 3 Early stage**

Entrata nel mercato e test live del prodotto, è necessario trovare la combinazione vincente che permetta al progetto di scalare e crescere.

Fondi di Investimento, Venture Capital
- 4 Growth**

E' la fase in cui la startup prende la forma di una vera e propria azienda.
Si ha un'idea del mercato di riferimento, un buon prodotto validato e funzionante , nuovi clienti.

Round di investimento

eClaim

1	Bootstrap	Fase embrionale, basata su un'idea che inizia a prendere i contorni di un progetto organizzato che va testato. Ricerche di mercato, benchmarks. Founders	Franco	
2	Seed	Primi prototipi del prodotto, MVP (Minimum Viable Product) per ottenere i primi feedback dal mercato. business angel, banche, acceleratori o crowdfunding	Franco	
3	Early stage	Entrata nel mercato e test live del prodotto, è necessario trovare la combinazione vincente che permetta al progetto di scalare e crescere. Fondi di Investimento, Venture Capital	Franco	P 8500
4	Growth	E' la fase in cui la startup prende la forma di una vera e propria azienda. Si ha un'idea del mercato di riferimento, un buon prodotto validato e funzionante , nuovi clienti. Round di investimento	SportInsure	

Yolo

- 1 Bootstrap**

Fase embrionale, basata su un'idea che inizia a prendere i contorni di un progetto organizzato che va testato. Ricerche di mercato, benchmarks.

Founders
- 2 Seed**

Primi prototipi del prodotto, MVP (Minimum Viable Product) per ottenere i primi feedback dal mercato.

business angel, banche, acceleratori o crowdfunding
- 3 Early stage**

Entrata nel mercato e test live del prodotto, è necessario trovare la combinazione vincente che permetta al progetto di scalare e crescere.

Fondi di Investimento, Venture Capital
- 4 Growth**

E' la fase in cui la startup prende la forma di una vera e propria azienda.
Si ha un'idea del mercato di riferimento, un buon prodotto validato e funzionante , nuovi clienti.

Round di investimento

Generali 2,5 M per il 10%
(arriverà al 18%)

Contatti in eClaim ad oggi

33.500

**Modello di business
SportInsure**

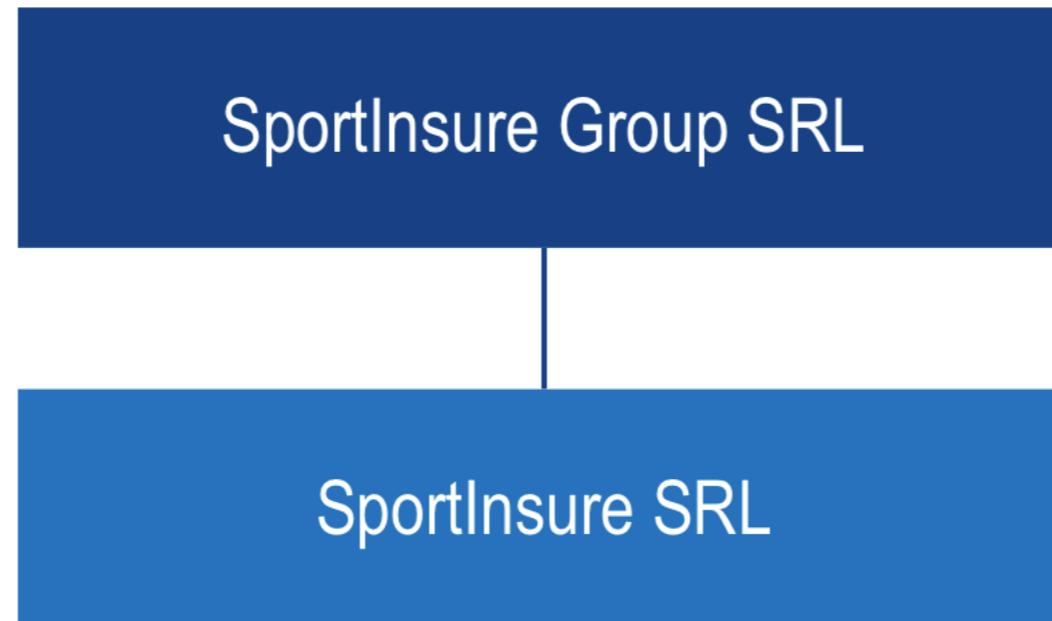
Contatti in eClaim ad oggi

33.500

Call Center

60.000

SportInsure





Mandato come broker assicurativo
“attività generiche”

PB

Mandato come broker assicurativo
“attività tesserati SGS”

SportInsure SRL

SportInsure Group SRL